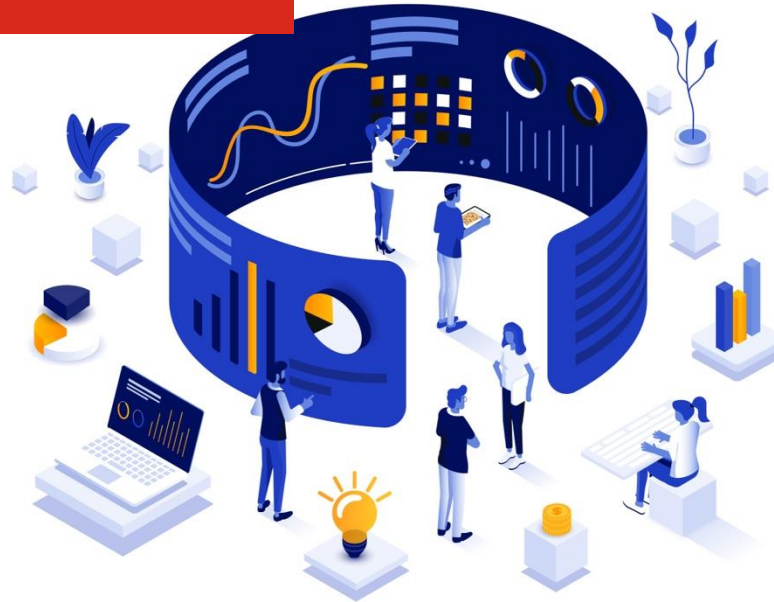


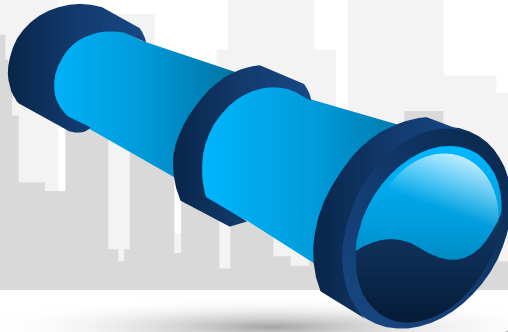
本事業計画書はサンプル品です。



事業計画書:株式会社InfoBase

2025-2027年度 事業計画:DXで進化するセキュリティ運用

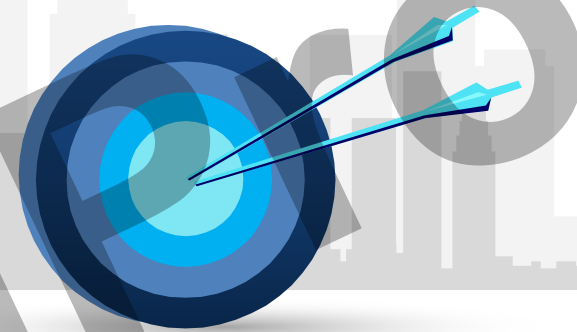
2026年1月



Vision

CSF(Cybersecurity Framework)に基づく統合セキュリティプラットフォームを世界に。

AI・自動化を通じて、Identify～Recoverを一元化する新しいセキュリティの形を実現



Mission

AIとクラウドの力で、すべての組織に
予防型セキュリティ運用を

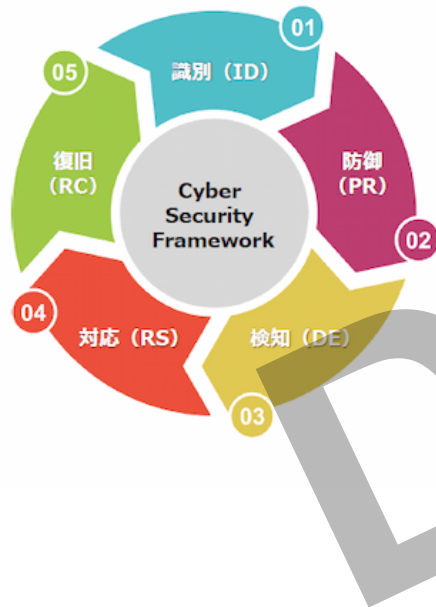
中小～大企業のクラウド環境を安全・効率的に守る
仕組みを提供

Value

自動化・可視化・スピードを重視した安心のセキュリティ環境を提供。
継続的な改善と信頼性を軸に、持続可能なセキュリティ運用を構築。

AIとセキュリティ運用を融合し、CSFに基づく包括的な対策で中小企業の安全性を可視化・強化するサービスを提供

CSFに基づくサービス体系

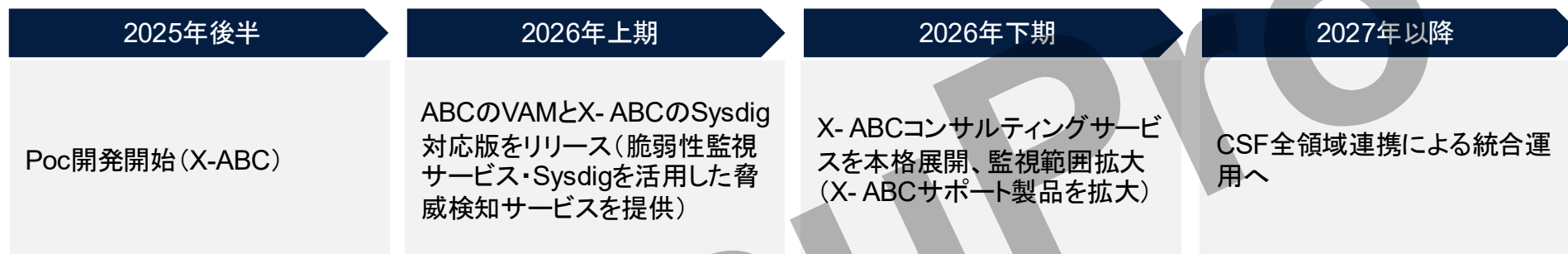


CSF領域	サービス名	役割 / 機能
Identify	■ X-SOCコンサルティングサービス ■ X-SOC for VAM (Vulnerability and Asset Management)	IT資産と脆弱性を可視化 脆弱性診断・ペネトレーションテスト
Protect	X-SOCコンサルティングサービス。X-SOCやCyberNEOでサポートするセキュリティプロダクト • WAF (AWS/Azure/Google Cloud) • Runtime Security (TrendMicro Vision One / CrowdStrike / Sysdig) • CSPM (Sysdig)	■ WebアプリからWorkload Security、Cloudを脅威から保護する ■ CyberNEO、X-SOCでサポートするセキュリティプロダクトで保護
Detect	CyberNEO Secure LLM X-SOC Detector	AI検知で異常を早期把握
Respond	X-SOC Responder	AIによる即応体制
Recover	X-SOCコンサルティングサービス	運用改善・教育・CSF評価を通じて体制回復支援

- CyberNEOは小中規模向けパッケージ型のサービスで標準サービスとして展開。導入の難易度が無く、小中規模のWebシステムをターゲットに販売
- X-SOCは中~大のお客様向けのセキュリティ運用サービスで、組織全体にセキュリティ態勢を適用したいお客様向けのサービスでコンサルティングを通して、販売することが中心になる。

ABCを中核に脆弱性可視化から運用改善・教育まで統合支援し、ABC全領域をカバーする包括的セキュリティ体制を実現する。

サービス拡張計画(ASC)



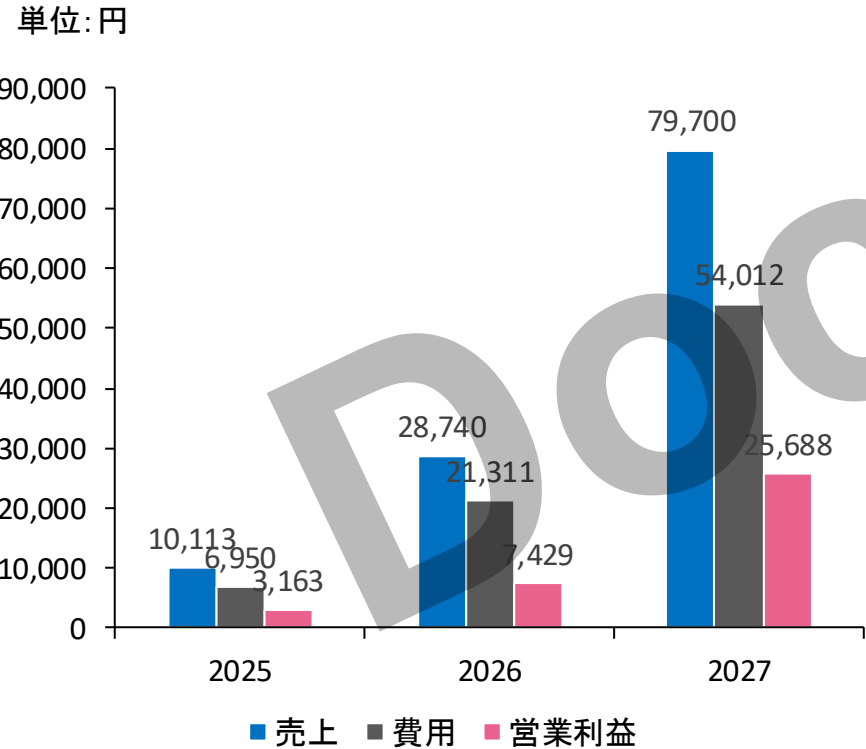
ABCコンサルティング

- IT資産と脆弱性の可視化から優先度をつけて保護施策を支援。
- セキュリティプロダクトの導入支援。
- ABC運用で発見された課題を継続的に分析し、改善提案を実施。
- 運用ルール・プロセスの再設計、CSF評価による成熟度向上を支援。
- 教育・トレーニング・監査対応を含む包括的コンサルティングを提供。
- 認識(Identify)から復旧(Recover)までを一気通貫でサポートすることで、企業のセキュリティ体制を“進化”させる。

開発投資を拡大しつつ利益率を維持。契約社数500社、ARR6億円を目指し、2027年度には営業利益約2.5億円規模への成長を見込む。

財務計画・KPI

財務計画サマリー



■ 開発投資を拡大しつつも利益率を維持。2027年度には営業利益2.5億円規模へ成長見込み。

KPI / 成長指標

区分	指標	FY25	FY26	FY27
サービス	契約社数 (累計)	180	180	180
売上	ARR (年間経常収益)	180	180	180
組織	総人員数	180	180	180
技術	X-SOC対応製品数	180	180	180
顧客満足	継続率	180	180	180

- ABCの展開により契約単価をあげる。
- ARRは3年で約7倍成長を目指す。X-SOC製品対応数も段階的に拡大予定。

ABCを基盤にAIによる高度な自動検知・対応を実現し、フィリピン拠点設立とASEAN展開を推進。アジア発の次世代セキュリティ運用を確立する。

成長ロードマップ(フェーズ別)

	2025年	2026年	2027年	2028年以降
	基盤構築	拡張期	成熟期	
成長ロードマップ (フェーズ別)	ABCのPoC開始	- サービスリリース - インドネシア法人設立 - 顧客拡大(パートナーイネーブラーの設置)	- グローバル展開 - AIによる自動検知・対応の高度化	-
グローバル 展開方針	-	インドネシア法人設立 (開発・サポート拠点)	インドネシア市場参入を検討	ASEAN全域に拡張、ABCを中核に展開

今後のステップ

- ABCによるCSF準拠のサービス体系を完成
- フィリピン法人を設立し、開発速度と柔軟性を向上。
- パートナー連携を通じて販路を拡大し、ASEAN市場への展開を加速。

AIで進化するセキュリティ運用を、アジアから世界へ。





DocuPro

- 当レポートに掲載している情報の正確性について万全を期しておりますが、その内容について保証するものではありません
 - 当レポート記載の間違い、情報の欠落、あるいは、掲載されている情報の使用に起因して生じる結果に対して一切の責任を負わないものとします
 - 当レポートに掲載されている全ての情報は、その時点の情報が掲載されており、完全性、正確性、時間の経過、あるいは、情報の使用に起因して生じる結果について一切の責任を負わないものとします
-